



# Rembrandt Fusies en Overnames

Toegewijd, transparant en transactiegericht

***Dit zijn de sleutelwoorden van Rembrandt Fusies en Overnames (F&O), één van de grootste onafhankelijke organisaties die adviseren en begeleiden bij koop en verkoop van ondernemingen. De projectleiders van Rembrandt F&O zijn geen ja-knikkers, maar kritische meedenkers. "Aan de koopzijde stellen we ons bijvoorbeeld op als de meest kritische koper." Rembrandt F&O is onderdeel van de Rabobank Groep.***

Klanten van Rembrandt F&O zijn eigenaren van grote, middelgrote en kleinere familiebedrijven die een oplossing zoeken voor hun opvolging of ambitieuze ondernemers met uitbreidingsplannen. De projectleiders van Rembrandt F&O werken vanuit kantoren in Amsterdam, Rotterdam en Eindhoven. Ze hebben allen een rijke ervaring en uitgebreide deskundigheid op het gebied van waarderingen, financieringen, bedrijfsovernames en fusies. Ze beseffen dat het verkopen van het bedrijf een ingrijpende gebeurtenis is voor de ondernemer en staan 24 uur per dag voor hun klanten klaar. Rembrandt F&O biedt u transparante dienstverlening.

Op basis van een helder voorstel, een duidelijk stappenplan en een transparant budget, werkt u samen aan het realiseren van een succesvolle overdracht. De projectleider houdt u voortdurend op de hoogte van de ontwikkelingen en gemaakte kosten, zodat u steeds weet waar u aan toe bent.

Rembrandt F&O coördineert alle activiteiten die nodig zijn om de transactie te realiseren. De projectleider voert namens u de regie en werkt

nauw samen met andere adviseurs, zoals uw accountant maar ook met fiscalisten en juristen. Het doel is om te komen tot een geslaagde transactie waar alle partijen tevreden over zijn.

Uw accountmanager van de Rabobank kan u in contact brengen met een projectleider van Rembrandt F&O.

Meer informatie: [www.rembrandt-fo.nl](http://www.rembrandt-fo.nl).

## ***"Enorme voldoening"***

Projectleider Marjolein Lubbers: "Wat mij vooral aanspreekt aan het fusie- en overnamevak zijn de intensieve contacten met verschillende mensen. Iedere ondernemer heeft zijn eigen verhaal en elk proces zijn bijzonderheden. Ik vind het heel belangrijk om de ondernemer altijd zo efficiënt en optimaal mogelijk te begeleiden in een veelal ingrijpend en emotioneel proces. Dat maakt mijn werk elke dag weer een uitdaging en zorgt voor veel afwisseling. Het realiseren van een voor de opdrachtgever succesvolle transactie geeft mij telkens een enorme voldoening!"



## ***Erg tevreden over advisering Rembrandt F&O***

***MDB Twello B.V. is een ruim 250 jaar oud bedrijf van de familie Miedendorp de Bie. De onderneming is opgericht als handelsbedrijf in koloniale waren en aanverwante artikelen voor bakkerijen. Vandaag de dag produceert en verhandelt de onderneming soja- en lupine-producten voor de levensmiddelenindustrie.***

De drie broers en drie zussen, 8e generatie, hebben gezamenlijk het besluit genomen het familiebedrijf te verkopen. Het was lastig om binnen de familie de geschikte opvolger te vinden. Daarnaast meenden de aandeelhouders dat de onderneming zich door aansluiting bij een strategische partij verder en sneller zou kunnen ontwikkelen.

"Via de Rabobank zijn wij bij Rembrandt F&O terechtgekomen", vertelt Jos Miedendorp de Bie. "Ons gaf het veel vertrouwen dat Rembrandt F&O een onderdeel is van de bank waar wij al lange

tijd bankieren. Daarnaast heeft Rembrandt F&O de kennis en de ervaring in huis die je zelf niet hebt."

De verkoop werd een lang proces, maar de familie heeft de ideale partner gevonden en het verkoopproces is succesvol afgesloten. Jos Miedendorp de Bie: "We zijn erg tevreden over de geleverde adviezen. Het is verstandig om je eigen verwachtingen te toetsen bij een onafhankelijke expert. Je ziet je eigen bedrijf toch anders dan derden dat doen." De familie wordt in verband met de nabetalingsperiode nog enige jaren begeleid door Rembrandt F&O.